

UN ÉTUDIANT

UN DIPLÔMÉ

UN EMPLOI

# IUT LYON 1 FORMATIONS

DUT / DU / LP \_ L'EXCELLENCE TECHNOLOGIQUE [IUT.UNIV-LYON1.FR](http://IUT.UNIV-LYON1.FR)

20  
18





# DUT TCSI

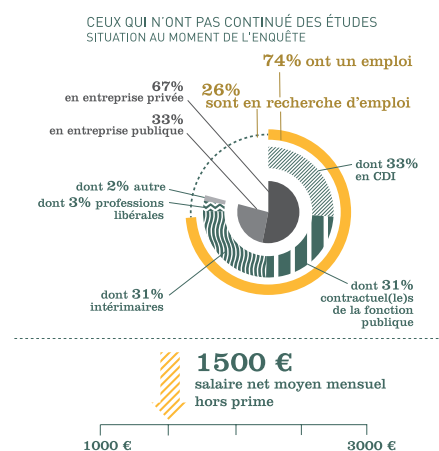
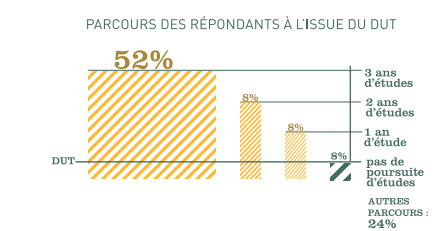
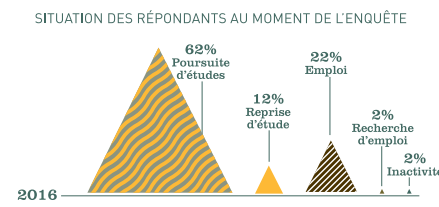
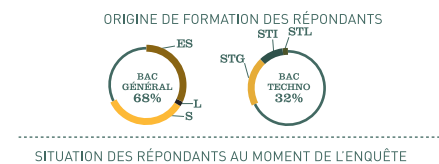
## TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION - ORIENTATION SYSTEMES INDUSTRIELS

CE DIPLÔME FORME DES TECHNICIENS SUPÉRIEURS À DES COMPÉTENCES COMMERCIALES ET TECHNIQUES POUR ACHETER ET VENDRE DES PRODUITS, DES SERVICES ET DES SAVOIR-FAIRE TECHNIQUES.

### PUBLICS CONCERNÉS

→ EFFECTIF 56 ÉTUDIANTS

→ PRÉREQUIS BAC GÉNÉRAL, TECHNOLOGIQUE, PROFESSIONNEL OU ÉQUIVALENT



### CONTACTS

Lieu de formation  
Villeurbanne Gratte-Ciel  
17, rue de France  
69627 Villeurbanne

**Chef de département**  
Nicolas FLAMANT

**Secrétariat, scolarité**  
Tél : 04 72 65 80 32  
Mail : iutgratteciel.tcsi@univ-lyon1.fr  
Web : iut.univ-lyon1.fr/tcsi

### OBJECTIFS DU DIPLÔME

Former des commerciaux à une double culture commerciale et technique, indispensable aux collaborateurs des entreprises de distribution de produits industriels. Les étudiants diplômés du DUT TC-SI peuvent exercer le métier de technico-commercial soit comme vendeur de produits et services nécessitant des connaissances techniques, soit comme acheteur auprès d'un industriel. La plupart des secteurs industriels sont concernés : automobile, aéronautique, énergie, industries mécaniques, industries agro-alimentaires, industries électriques, transports, travaux publics, etc.

### INSERTION PROFESSIONNELLE

Le diplômé TC-SI doit pouvoir, après avoir cerné le besoin de son entreprise dans le cadre d'une relation d'achat, rechercher une solution technique et commerciale adaptée.

- Technico-commercial chez un fabricant ou un distributeur industriel,
- Acheteur industriel,
- Commercial dans le domaine logistique ou qualité.

### POURSUITES D'ÉTUDES

- Licences professionnelles,
- Écoles de commerce,
- Licences universitaires,
- Diplôme d'Université,
- DUETI.

### FORMATION EN ALTERNANCE

Il est possible de réaliser la deuxième année en alternance (contrat de professionnalisation). Ce parcours en alternance comporte l'intégralité des enseignements et 25 semaines de présence en entreprise.

### ORGANISATION DE LA FORMATION

Durée de la formation : 4 semestres

La formation comporte des enseignements théoriques, techniques et pratiques réparties en quatre domaines :

#### CULTURE GÉNÉRALE

Anglais commercial et technique, LV2 (allemand, espagnol, italien, chinois), Environnement économique et juridique. Projet personnel et professionnel.

#### CULTURE COMMERCIALE

Marketing, Négociation, Achats, Logistique, Gestion et comptabilité, Commerce International.

#### SPÉCIFICITÉS

L'utilisation des plateformes technologiques du site Villeurbanne Gratte-Ciel permet à l'étudiant d'évoluer dans un environnement représentatif de nombreux secteurs industriels.

Pour les stages ou les poursuites d'études à l'étranger, les étudiants peuvent bénéficier de bourses Explora de la région Rhône-Alpes et d'un soutien dans le cadre d'accords Erasmus.

#### CULTURE TECHNIQUE ET SCIENTIFIQUE

Communication industrielle, Matériaux et procédés, Infographie, Design industriel, robotique et domotique.

#### CULTURE DE L'ACTION-PROJETS ET STAGES

Projets tuteurés (300h réparties sur S1 et S4), Stage technique (4 semaines au S2), Stage technico-commercial (10 semaines au S4).



**LUDOVIC BERNARDIN**  
BAC ES 2008 - DUT TCSI 2013  
LICENCE AES 2014 - M1 MOQ 2015

A la suite d'un bac ES qui m'a ouvert les portes des filières tertiaires, je me suis tourné vers le domaine du commerce en intégrant le département Commercialisation des Systèmes, Solutions et Services Industriels (C3SI devenu TCSI en 2016). Le département TCSI offre la double compétence technique et commerciale et c'est ce qui m'a intéressé. Bien que ne sachant pas encore ce que je voulais faire plus tard, les profils techniques et commerciaux sont très recherchés dans l'industrie, cela me semblait donc un bon départ. Avec le recul et mes poursuites d'études j'ai apprécié les acquis de ce diplôme notamment dans les travaux de groupe, les préparations pour les présentations orales ainsi que l'aisance face à une audience. Qui plus est mes stages m'ont permis de développer mes compétences commerciales et de découvrir le milieu de la vente industrielle. En première année j'ai effectué un stage dans une PME de vente BtoB de mobilier de bureaux. On m'a confié une mission de prospection physique ainsi que le soutien de l'équipe technique pour les montages chez les clients. En deuxième année ma mission était concentrée sur la prospection téléphonique d'un fichier de plus de 500 entreprises au sein d'un groupe de distribution de fournitures industrielles. Je viens de terminer une troisième année de licence AES à l'IAE Lyon 3. Cette formation en gestion d'entreprise vient compléter mon profil commercial. Je continue actuellement en Master Pro de logistique industrielle toujours à l'IAE. Dans 5 ans j'espère travailler pour un grand groupe français avec qui je pourrais partir à l'étranger pour des missions longues de plusieurs années. J'espère travailler dans la gestion de projet en milieu industriel. Mes compétences commerciales seront utiles lors des négociations avec les fournisseurs et les institutionnels. Les profils techniques et commerciaux sont très appréciés quel que soit le domaine technique. Je conseille vivement aux étudiants soit de se spécialiser (par une LP) ou de diversifier leurs compétences (tout en restant cohérent). Bien sûr les expériences à l'étranger comme la maîtrise de l'anglais sont indispensables. Je recommande toute opportunité (échange, DUETI, stage) qui est un plus sur le plan personnel et recherchée professionnellement.

# 3 SITES DE FORMATION

## SITE BOURG-EN-BRESSE

71 rue Peter Fink  
01000 Bourg-en-Bresse

### DÉPARTEMENTS

- Génie Thermique et Énergie
- Gestion des Entreprises et des Administrations
- Informatique

Rue Henri de Boissieu  
01000 Bourg-en-Bresse

### DÉPARTEMENT

- Génie Biologique

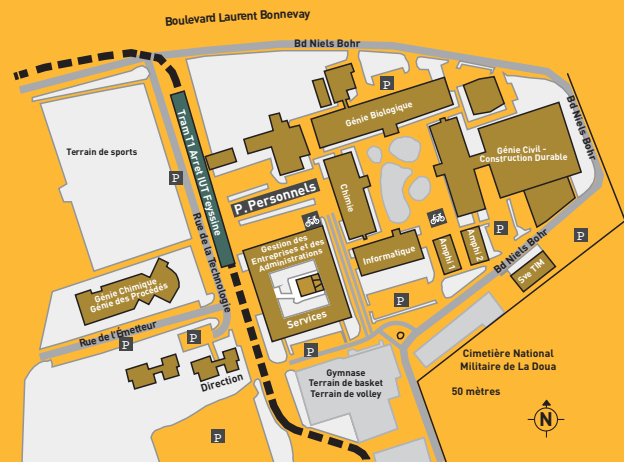


## SITE VILLEURBANNE DOUA

1, rue de la Technologie  
69622 Villeurbanne Cedex

### DÉPARTEMENTS

- Chimie
- Génie Biologique
- Génie Chimique - Génie des Procédés
- Génie Civil Construction Durable
- Gestion des Entreprises et des Administrations
- Informatique

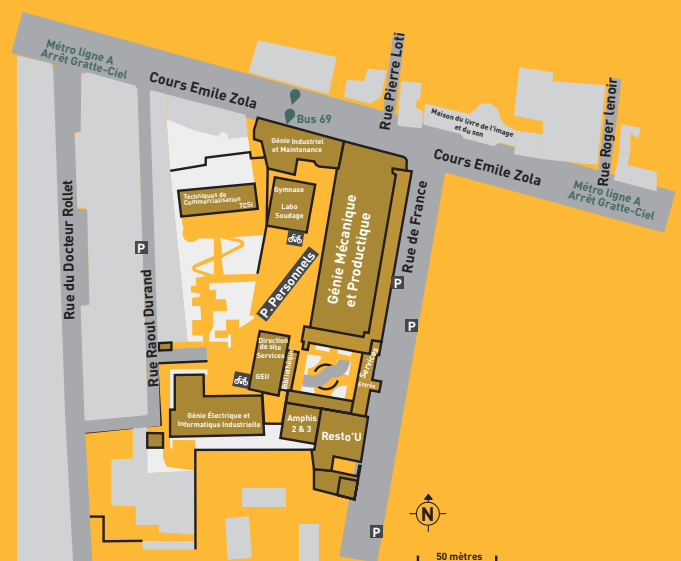


## SITE VILLEURBANNE GRATTE-CIEL

17, rue France  
69627 Villeurbanne Cedex

### DÉPARTEMENTS

- Génie Électrique et Informatique Industrielle
- Génie Industriel et Maintenance
- Génie Mécanique et Productique
- Techniques de Commercialisation
- Techniques de Commercialisation
- Orientation Systèmes Industriels



**3** **SITES**  
BOURG-EN-BRESSE  
VILLEURBANNE DOUA  
VILLEURBANNE GRATTE CIEL

**5** **DIPLOMES D'UNIVERSITÉ**  
DU DCG  
DU AUDIT EXPERT → DSCG  
DU DESS → DIRECTEUR DES ÉTABLISSEMENTS SANITAIRES ET SOCIAUX  
DU GMSS → GESTION ET MANAGEMENT DES SERVICES DE SANTE  
DU MMIC → MARKETING AND MANAGEMENT IN AN INTERNATIONAL CONTEXT

**11** **DIPLOMES UNIVERSITAIRES DE TECHNOLOGIE**  
**CHIMIE**

**GÉNIE BIOLOGIQUE (GBIO) 4 OPTIONS SUR 2 SITES**

AGRONOMIE  
ANALYSE BIOLOGIQUE ET BIOCHIMIQUE  
DIÉTÉTIQUE  
INDUSTRIES ALIMENTAIRES ET BIOLOGIQUES

**GÉNIE CHIMIQUE - GÉNIE DES PROCÉDÉS (GCGP)**

**GÉNIE CIVIL, CONSTRUCTION DURABLE (GCCD)**

**GÉNIE ÉLECTRIQUE ET INFORMATIQUE INDUSTRIELLE (GEII)**

**GÉNIE INDUSTRIEL ET MAINTENANCE (GIM)**

**GÉNIE MÉCANIQUE ET PRODUCTIQUE (GMP)**

**GÉNIE THERMIQUE ET ÉNERGIE (GTE)**

**GESTION DES ENTREPRISES ET DES ADMINISTRATIONS (GEA) 3 OPTIONS SUR 2 SITES**

GESTION COMPTABLE ET FINANCIÈRE  
GESTION ET MANAGEMENT DES ORGANISATIONS  
GESTION DES RESSOURCES HUMAINES

**INFORMATIQUE SUR 2 SITES (INFO)**

**TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)**

ORIENTATION SYSTÈMES INDUSTRIELS

**43** **SPECIALITES DE LICENCES PROFESSIONNELLES**

**DOMAINE TRAVAUX PUBLICS → BÂTIMENTS → ÉNERGIE**

6 FORMATIONS

**DOMAINE INDUSTRIEL MÉCANIQUE ÉLECTRICITÉ ÉLECTRONIQUE MAINTENANCE**

14 FORMATIONS

**DOMAINE SYSTÈMES INFORMATIQUES LOGICIELS ET RÉSEAUX**

7 FORMATIONS

**DOMAINE BIOLOGIE → SANTÉ → AGRONOMIE → AGRO-ALIMENTAIRE**

5 FORMATIONS

**DOMAINE INDUSTRIES CHIMIQUES ET PHARMACEUTIQUES → PROCÉDÉS INDUSTRIELS**

5 FORMATIONS

**DOMAINE MANAGEMENT DES ORGANISATIONS → COMMERCE**

6 FORMATIONS

**150** **PERSONNELS TECHNIQUES ET ADMINISTRATIFS**

**350** **ENSEIGNANTS & ENSEIGNANTS CHERCHEURS**

145 ENSEIGNANTS  
205 ENSEIGNANTS CHERCHEURS

**700** **ENSEIGNANTS VACATAIRES PROFESSIONNELS**

**5 300** **ÉTUDIANTS & ALTERNANTS**

**74 000** **DIPLOMÉS**





**IUT.UNIV-LYON1.FR**

**SITE  
BOURG-EN-  
BRESSE**

71 rue Peter Fink  
01000 Bourg-en-Bresse

**SITE  
VILLEURBANNE  
DOUA**

1, rue de la Technologie  
69622 Villeurbanne Cedex

**SITE  
VILLEURBANNE  
GRATTE-CIEL**

17, rue France  
69627 Villeurbanne Cedex