

LICENCES PROFESSIONNELLES

IUT LYON 1 _ L'EXCELLENCE TECHNOLOGIQUE IUT.UNIV-LYON1.FR

20
20



LICENCE PROFESSIONNELLE ^{AVI} ACHATS ET VENTES A L'INTERNATIONAL

CE DIPLÔME FORME DES SPÉCIALISTES DE L'INTERNATIONAL DANS LE DOMAINE DES ACHATS, DES APPROVISIONNEMENTS ET DE LA COMMERCIALISATION DE PRODUITS OU DE SERVICES

PUBLICS CONCERNÉS

- EFFECTIF 24 ALTERNANT·E·S
- PRÉ-REQUIS BAC +2



LA MAÎTRISE DE L'ANGLAIS ET D'UNE SECONDE LANGUE (ALLEMAND, ESPAGNOL OU ITALIEN) EST NÉCESSAIRE.

→ STATUT :

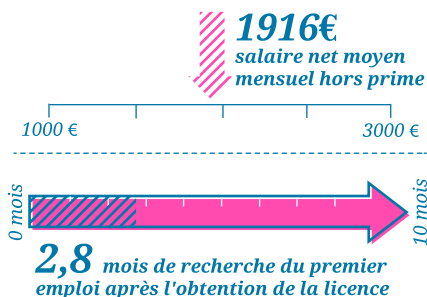
CONTRAT D'APPRENTISSAGE OU CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION, PLAN DE DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES, PROJET DE TRANSITION PROFESSIONNELLE (EX-CIF), VALIDATION DES ACQUIS DE L'EXPÉRIENCE.

STATISTIQUES JUIN 2019 DIPLÔMÉ·E·S 2016

TAUX DE RETOUR DE 73%
16 RÉPONDANT·E·S



80% des alternant·e·s pensent que leur formation est un bon moyen d'accès à l'emploi



Département Techniques de Commercialisation
17 rue de France, 69622 Villeurbanne cedex

Responsable pédagogique :

Mme Charlotte LECUYER

Tel : 04.72.65.80.31

Mail : iut.lp.avi@univ-lyon1.fr

Service Formations Alternances,

Relations Entreprises :

Tel : 04.72.65.53.65

Mail : iut.fare@univ-lyon1.fr

OBJECTIFS DU DIPLÔME

Former des acheteur·euse·s et des commerciaux à l'international, capables d'identifier et d'analyser des marchés étrangers, d'élaborer un cahier des charges, de prospecter des fournisseurs pour l'entreprise à l'international, de négocier des contrats ainsi que d'animer un réseau de distributeurs.

Les diplômé·e·s maîtrisent également les outils marketing et informatiques dans un contexte de communication interne et externe à l'entreprise et ont des compétences linguistiques développées.

CONTENU DE LA FORMATION

- Communiquer à l'international : business english, espagnol ou allemand ou italien, communication interculturelle, informatique appliquée, management de projet ;
- Positionner l'entreprise à l'international : droit du commerce international et de la propriété industrielle, marketing international, marketing industriel, marketing achat, gestion des coûts en entreprise ;
- Développer l'activité à l'international : prospecter à l'international, négocier à l'international, techniques du commerce international, animation commerciale des opérations d'importation et d'exportation ;
- Gérer un projet commercial à l'international (projet tuteuré) ;
- Entreprendre à l'international (parcours en entreprise) ;
- Différents cours sont dispensés en anglais.

ORGANISATION DE LA FORMATION

- Durée de la formation : 1 an en alternance ;
- Formation de base : Cours - TD - TP - Études de cas - Projets ;
- Rythme de formation : 36 semaines en entreprise et 16 semaines en formation.

SPÉCIFICITÉS

La licence AVI associe des compétences à l'import et à l'export dans les domaines du B to B et du B to C. Des spécialistes de l'international, professionnel·le·s et professeur·e·s de différentes nationalités réalisent les enseignements.

La licence AVI se caractérise par un haut niveau de spécialisation à l'international en phase avec l'évolution actuelle de l'économie et la demande des entreprises, elle est soutenue par des organismes professionnels.

INSERTION PROFESSIONNELLE

- Acheteur·euse junior·e
- Assistant·e responsable achats
- Chef·fe de zone export
- Commercial·e export
- Technicien·ne import/export



IUT.UNIV-LYON1.FR

**SITE
BOURG-EN-
BRESSE**

71 rue Peter Fink
01000 Bourg-en-Bresse

**SITE
VILLEURBANNE
DOUA**

1 rue de la Technologie
69622 Villeurbanne cedex

**SITE
VILLEURBANNE
GRATTE-CIEL**

17 rue France
69627 Villeurbanne cedex