

IUT Lyon 1
plus qu'un
diplôme



1 ÉTUDIANT = 1 DIPLÔME = 1 EMPLOI



BUT TCSI

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION DES SYSTEMES INDUSTRIELS

Ce département unique en France permet l'acquisition d'une double culture commerciale et technique préparant à tous les secteurs d'activité.

J'ai

Un baccalauréat général (toute spécialité) ou un bac technologique STMG, STI ou STL.
Le goût du contact et l'envie de dépasser les préjugés sur l'industrie.
Des capacités dans les domaines du marketing, de la vente et de la communication.

Je recherche

Une formation à taille humaine bénéficiant d'infrastructures modernes.
Une équipe pédagogique attentive constituée d'enseignants et de professionnels extérieurs.
Une formation unique en France, fruit de la volonté de l'IUT et de la richesse économique régionale.

Je souhaite

Développer mes connaissances et mes compétences en acquérant une double culture technique et commerciale.
Être en contact avec des alumni qui partageront leur expérience et m'aideront dans mes choix futurs.



CONTACTS

Villeurbanne Gratte-Ciel
17 rue de France
69627 Villeurbanne cedex

Chef de département

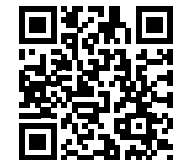
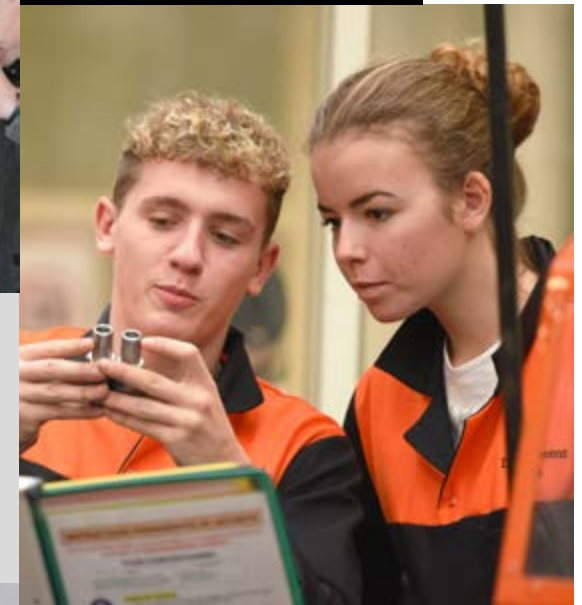
Nicolas FLAMANT
04 72 65 80 32
Mail : iutgratteciel.tcsi@univ-lyon1.fr
Web : iut.univ-lyon1.fr/tcsi

UNE
FORMATION
UNIQUE
EN FRANCE

STAGE OU
ALTERNANCE
EN ENTREPRISE CHAQUE ANNÉE



CULTURE DE
L'ACTION



En
savoir
+

Parole de diplômés



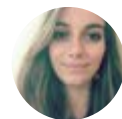
Tarek Elturk
Commodity & Project Packaging
Buyer chez Faurecia (Mexique)

Titulaire d'un bac général, le BUT TCSI m'a permis de découvrir des connaissances techniques liées à l'industrie qui effraie un petit peu quand on est lycéen.
Ma première expérience, en alternance dans l'aéronautique a été très riche.
Et comme j'ai le goût d'atteindre des objectifs ambitieux, savoir que je participe au développement de ma société me motive. J'effectue actuellement un VIE au Mexique, après avoir eu une expérience à l'étranger lors d'une troisième année de l'IUT effectuée en Irlande. Il faut croire à sa chance et ne pas avoir de complexe quand on travaille avec des ingénieurs : nos connaissances permettent de travailler efficacement ensemble.



Ophélie Lopez
Account Executive chez Elastic

Titulaire d'un bac STMG, le BUT TCSI a été très différent de ce que j'avais connu auparavant, les enseignements techniques ne sont pas théoriques et restent adaptés à tous les bacs.
Le stage de première année, les projets tutorés rendent la formation plus concrète et vivante. Après l'IUT, en École d'Ingénieur d'Affaire, j'ai effectué mon alternance commerciale au sein de la société Philips, dans le domaine de l'éclairage, avant de rejoindre le poste de Business Developer chez un éditeur de logiciels. Au quotidien, ma double culture me permet de comprendre les besoins de mes clients et de faire le lien avec les équipes techniques chargées du développement.



Amélie Buard
Chargée de communication
chez DELTA SERVICES LOCATION

J'ai rejoint le BUT TCSI après un bac général SI, souhaitant conserver l'aspect industriel et étant intéressée par l'économie et la découverte du côté commercial. Le département possède une vraie particularité et sa petite taille permet de connaître tout le monde. En tant que Présidente du BDE, j'ai également eu la chance de pouvoir contribuer à la vie de la promotion, en organisant un séjour au ski, un gala... Attirée par la communication plus que par l'aspect commercial, je suis chargée de communication, ce qui correspond à mon côté créatif et à mon goût pour la gestion de projet digital. J'aime aussi la diversité des missions.

Débouchés

INSERTION À BAC+3

- Chargé d'affaires, Business development
- Relation commerciale grand compte et entreprises
- Chargé de communication
- Chef de produit, responsable marketing
- Responsable événementiel

POURSUITES D'ÉTUDES

- Écoles d'ingénieur d'affaires
- Business Schools,
- Masters Achat, vente, international, ou marketing, événementiel

LES + DE LA FORMATION

- La diversité des origines en accueillant tous les bacs technologiques ou généraux
- Un département unique en France
- Des stages en première et deuxième année, l'alternance en troisième année (possible dès la deuxième)
- Une petite promotion permettant l'organisation de visites d'entreprises, d'activités culturelles et de voyages pédagogiques.

Programme

BUT 1

Trois domaines de compétences, Marketing, Vente et Communication dans une optique BtoB en lien avec les secteurs nécessitant une culture technique : industrie, sport, santé, IT, agroalimentaire.

BUT 2 ET 3

Un parcours unique Business Development et Management de la Relation Client avec l'intervention de professionnels (avocat, chef d'entreprise, consultants, ingénieurs, infographiste, designer) pour développer des compétences opérationnelles fortes.
BUT 3 en alternance

Venez nous rencontrer et visiter nos locaux !

OPÉRATIONS PORTES OUVERTES 2025 & JOURNÉES DE L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR

IUT.UNIV-LYON1.FR/PORTESOUVERTES

IUT.UNIV-LYON1.FR

SITE BOURG-EN- BRESSE

71 rue Peter Fink
01000 Bourg-en-Bresse
Bus 8 : arrêt ALIMENTEC
Contact : 04 74 45 50 50

MERCREDI 29 JANVIER 2025 DE 13H30 À 17H30

SAMEDI 01 FÉVRIER 2025 DE 9H00 À 15H00

SPÉCIALITÉS PRÉSENTÉES

GÉNIE BIOLOGIQUE (GB)
GESTION DES ENTREPRISES ET
DES ADMINISTRATIONS (GEA)
INFORMATIQUE (INFO)
MÉTIERS DE LA TRANSITION
ET DE L'EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUES (MT2E)

SITE VILLEURBANNE DOUA

1 rue de la Technologie
69100 Villeurbanne
Tram T1 : arrêt Feysine-IUT
Contact : 04 72 69 20 13

MERCREDI 29 JANVIER 2025 DE 9H00 À 17H00
JEUDI 30 JANVIER 2025 DE 9H00 À 17H00

SAMEDI 15 FÉVRIER 2025 DE 9H00 À 12H00

SPÉCIALITÉS PRÉSENTÉES

CHIMIE
GÉNIE BIOLOGIQUE (GB)
GÉNIE CHIMIQUE - GÉNIE DES PROCÉDÉS (GC-GP)
GÉNIE CIVIL - CONSTRUCTION DURABLE (GCCD)
GESTION DES ENTREPRISES ET DES
ADMINISTRATIONS (GEA)
INFORMATIQUE (INFO)

SITE VILLEURBANNE GRATTE-CIEL

17 rue de France
69100 Villeurbanne
Métro ligne A : arrêt Flachet
Contact : 04 72 65 53 53

MERCREDI 29 JANVIER 2025 DE 9H00 À 17H00
JEUDI 30 JANVIER 2025 DE 9H00 À 17H00

SAMEDI 15 FÉVRIER 2025 DE 9H00 À 12H00

SPÉCIALITÉS PRÉSENTÉES

GÉNIE ÉLECTRIQUE ET INFORMATIQUE
INDUSTRIELLE (GEII)
GÉNIE INDUSTRIEL ET MAINTENANCE (GIM)
GÉNIE MÉCANIQUE ET PRODUCTIQUE (GMP)
TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)
TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION
ORIENTATION SYSTÈMES INDUSTRIELS (TC-SI)

